

FSM (Field Service Merchandiser)

– DALI Loudspeakers



IN ADMIRATION OF MUSIC

DALI A/S, Nørager

Vi søger en kommercielt orienteret salgsscoach / visuel merchandiser til Skandinavien.

Du har en passion for merchandising og salgsuddannelse af butikspersonale. Du har en god forståelse for omnichannel produkter og har oveni en passion for HiFi. Kan du motivere salgspersonalet i HiFi relaterede butikker, planlægge din egen tid effektivt, samt være en del af et professionelt salgs- og marketingteam med fokus på udvikling?

Så er du muligvis den rette kandidat.

Jobbeskrivelse

Dine primære opgaver vil være at øge salg gennem detailhandel. Som FSM vil du være ansvarlig for uddannelse af butikspersonale og merchandising i detailbutikker indeholdende DALI, NAD og BlueSound produkter. Du vil også tage del i udviklingen af retail koncepter. Foruden dette vil du være hovedansvarlig for udviklingen af uddannelsesværktøjer og onlinetræningsmoduler på Atobi retail activation platform.

Specifikke opgave indeholder følgende:

- Udvikling og styring af aktivitetsplaner, der matcher eksisterende og nye produkt portofolier, primært i HiFi klubbens butikker i Skandinavien
- Udvikling af uddannelsesmateriale for butikspersonale, som kan blive brugt i face-to-face uddannelsessessioner såvel som online, primært ved brug af Atobi platformen
- Udvikling af visuelle merchandising guidelines, som kan blive brugt globalt
- Træning af butikspersonale i visuel merchandising af DALI, NAD og Bluesound produkter, primært i HiFi klubbens butikker i Skandinavien.

Kvalifikationer

Relevant baggrund og erhvervserfaring inden for detailsalg, salgsscoaching og visuel merchandising.

- Du skal have en passion for god lyd, musik, film og lydrelaterede oplevelser
- Det er en fordel, hvis du har tidligere erfaringer i arbejdet med tekniske produkter
- Du evner at kommunikere på engelsk og at begå dig sprogligt i Skandinavien
- Du kan implementere nye arbejdsgange og vaner sammen med butikspersonalet

Vi tilbyder

En fleksibel og selvstændig stilling i arbejdet med at skabe HiFi oplevelser af høj kvalitet i Skandinavien gennem en portofolio af fremtrædende HiFi produkter. Du vil komme til at arbejde med et dedikeret salgs- og marketingteam og blive en del af en passioneret organisation.

Send din ansøgning til CCO, Nicolaj Løve Hansen: nlh@dali.dk

Mærk gerne emnefeltet "Ansøgning – FSM".